

möbelkultur

MAGAZIN FÜR DAS MÖBEL-BUSINESS

Immer weiter

Ikea-Chef Walter Kadnar macht deutlich, warum Wandel Sicherheit geben kann

KOINOR

SOFAS
FOR FRIENDS

WIR ARBEITEN AN ETWAS
GANZ BESONDEREM.

LASSEN SIE SICH ÜBERRASCHEN!
AUF DER IMM SPRING EDITION.

Messe-Preview

Erwartungen an das
Kölner Frühjahrsevent

KÜCHE PREMIUM
28 EXTRA-
SEITEN

Mailand: Farbenfrohe Faszination
Ekornes: Will schneller werden
Liebherr: Für Genussmomente

Salzburger Messedoppel: Top-Auftritt
Galeria: Möbler zurück in die Citys?
Blanc & Fischer: Gemeinsam stark

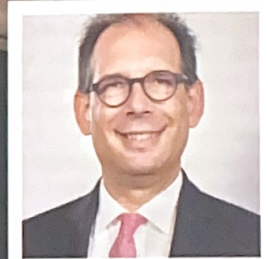
RAUMPLUS: GLEITTÜREN WERTEN KÜCHEN AUF

Türöffner für Zusatzgeschäfte

Raumplus hat mit Nobilia, seit 2021 Gesellschafter mit 50 Prozent der Anteile, einen starken Partner. Noch ist der Umsatzanteil an Küchenlösungen gering, aber er bietet durch den Trend zum offenen Wohnen viel Potenzial. Küchenstudios können mit Raumplus Zusatzgeschäfte generieren, da sich mit Gleittüren nicht nur Küchen „tarnen“, sondern auch Übergänge zu anderen Räumen elegant gestalten und Nischen nutzen lassen.



Großflächigkeit wirkt beruhigend: Hier verdecken drei XXL-Gleittüren mit schwarz pulverbeschichtetem Rahmen und Dekor-Füllung eine komplette Küchenzeile. Wird gekocht, „parken“ sie hintereinander vor einer Wand.



„Wir haben schnell gemerkt, dass wir nicht nur mit Blick auf die Produkte, sondern auch auf gemeinsame Werte sehr gut zusammenpassen.“

Dr. Lars Bopf, Nobilia-Geschäftsführer



„Nobilia ermöglicht und fördert das Wachstum von Raumplus. Es bilden sich gerade im Küchenbereich Synergien im Vertrieb.“

Carsten D. Bergmann, Raumplus-Geschäftsführer

„Raumplus-Produkte sind eine ideale Ergänzung zu Küchen.“

Dr. Herwig Mehrwald, Geschäftsführer Vertrieb und Marketing bei Raumplus

Ausgerechnet Türen profitieren vom Trend zum Offenen Wohnen. Natürlich keine Standardmodelle, für die es Wände braucht, sondern Schiebetüren, weil sie eine Teilung auf Zeit ermöglichen. Denn so schön die Großzügigkeit eines kombinierten Lebensraumes mit Küche, Essplatz und Wohnbereich ist, es kann schnell unaufgeräumt aussehen, weil sich nichts verstecken lässt. Ein Spezialist für Gleittüren ist Raumplus aus Bremen. 2016 brachten Kunden von Raumplus und von Nobilia in Asien die Produkte beider Unternehmen in ihren Planungen zusammen. Daraus entwickelte sich eine immer engere Partnerschaft, die 2021 dazu führte, dass Nobilia mit 50 Prozent bei Raumplus einstieg. Trotzdem wird Nobilia, so Raumplus-Geschäftsführer Carsten Bergmann, „wie ein Kunde betreut“. Doch natürlich gibt es einen Wissenstransfer, ob beim Herstellungsverfahren oder im Bereich Qualitätsmanagement sowie eine gemeinsame Produktentwicklung.

Mittlerweile bietet Nobilia dem Fachhandel neun vorkonfigurierte Sets für unterschiedliche bauliche Lösungen an, damit die Bestellung so einfach und komfortabel wie

möglich gehalten werden kann. Darüber hinaus ist eine individuelle Planung über die Einzelbestellung der Elemente möglich. Um Küchenmonteuren Vorbehalte hinsichtlich der Montage zu nehmen, schult Nobilia dieses Thema in seiner Montageakademie. Und geliefert wird das Gleittürensysteem immer als Teil der normalen Kommission – ganz gleich, ob für Küche, Bad, Wohnen, Hauswirtschaftsraum oder Ankleide.

Für beide Unternehmen ist die Partnerschaft vorteilhaft, da es zahlreiche Synergien gibt. Raumplus ist im Möbelhandel groß geworden und verfügt weltweit über 200 Showrooms. Nobilia wiederum stellte schnell fest, dass sich Raumplus-Produktlösungen in bestimmten Märkten und speziellen Marktsegmenten sehr gut zusätzlich zur Küche verkaufen lassen. „Besonders in den Exportmärkten wird diese Partnerschaft bereits intensiv gelebt und von unseren Kunden wertgeschätzt“, so Geschäftsführer Dr. Lars Bopf.

Dass die Zusammenarbeit mit Raumplus für jedes Küchenstudio vorteilhaft sein kann, zumal mit Carat geplant werden kann, davon ist Carsten Bergmann überzeugt: „Die Küche lässt sich super mit unseren Lösungen ergänzen, erweitern und verändern.“ Da Wohnungen außer der Küche weitere Zimmer haben, seien immer Zusatzgeschäfte mit Raumplus-Lösungen nach Maß möglich.

SUSANNE KRAFT

■ www.raumplus.de